

中秋、国庆双节将至，赛力斯集团旗下智能电动汽车品牌蓝电汽车开启限时钜惠，即日起购买蓝电E5可享至高3.5万综合优惠：用户交5000元抵20000元，同时还可享受10000元专属置换补贴及至高10000元金融贴息。此次限时钜惠力度之猛、诚意之大、性价比之高，在同级市场首屈一指。

近年来，新能源汽车呈爆发性增长趋势。中汽协数据显示，2022年国内新能源汽车销量达到688.7万辆，同比增长达93.4%。其中，中国本土品牌表现亮眼，抓住了新能源、智能网联的转型机遇，产品竞争力实现了质的提升。

在纯电动汽车依然存在续航焦虑的背景下，国内消费者对混合动力汽车的接受度越来越高。作为拥有近20年整车制造能力的赛力斯集团，积极拥抱和满足广大消费者的购车需求，针对国内消费者青睐的SUV市场推出了电混中型SUV——蓝电E5。

通勤自由不焦虑

尽管近年来纯电动汽车的技术实现了飞速发展，但当前的纯电动汽车用户仍然会被“续航焦虑”等问题困扰，他们之中多数只能驾驶车辆在市区内通行，想要来上一场心血来潮的旅行，追寻心中的“诗和远方”，还是存在诸多困难。插电式混合动力汽车则能解决这一问题。首先，插电式混合动力汽车上的是新能源绿色牌照，在全国多个城市可以享受不限行的政策，通勤更加自由；其次，可电可油的属性也让出行更加自由，不再有续航焦虑。

定位为电混中型SUV的蓝电E5，作为赛力斯集团旗下的重庆赛力斯蓝电汽车有限公司推出的重磅产品，纯电续航里程(NEDC)为110km，综合续航里程(WLTC)可达到1150km，纯电续航基本可以满足一周的日常下班通勤，做到“零油耗出行”，长途出行也不必受续航里程和充电的约束。

同时，蓝电E5搭载弗迪动力出品的1.5L高效插混专用发动机和DHT300电混系统，有最高热效率高达43.04%，最高传动效率97.5%的表现。成熟的弗迪混动系统，优势在于电动优先、电驱为主，可让蓝电E5实现全工况电驱占比超80%、市区工况电驱占比99%。在充电方便的城区，完全可以采用纯电模式，无焦虑地享受纯电汽车的美好；在常温常用工况下，蓝电E5带来发动机无感启停、无感直驱、平顺丝滑的驾驶感受，平衡了能耗、保电、NVH、加速等多种因素，为用户提供电动驾享体验。

可电可油又能省

纯电动车车主在意续航，燃油车车主则关心油价。此时，蓝电E5既能烧油又能用电的优势就显现出来，因为PHEV车型在电能充足的情况下，会优先使用电机驱动车辆，以蓝电E5的纯电续航里程来看，纯电模式下续航足以满足大部分用户日常工作通勤出行。

举例来看，以每年行驶2万公里计算，蓝电E5依靠纯电驱动行驶80%的路程(以纯电续航90km计算)，每年的电费约为1525.5元(电费平均0.52元/kW·h)，其余路程的油费约为1727元(油费按92号汽油7.85元/L计算，蓝电E5的馈电油耗5.5L)，总共能耗费用为每年3252.5元。而燃油车以综合油耗8L/100km计算，每年的油费约为12560元。相较而言，仅能耗成本方面，蓝电E5每年就比传统燃油车少花费近万元。长年累月下来，可以节省出一大笔开支。

对于一款插电式混合动力车型来讲,长续航和低油耗都是必不可少的重要品质，蓝电E5便兼顾了这两点。一辆省油的车可以为用户尤其是有娃家庭省下不少开销，相信蓝电E5也会受到更多用户的欢迎。

售价充满吸引力

蓝电E5为了让更多的用户感受新能源汽车的魅力，将售价定在主流燃油SUV的价格区间，13.99万元起售的定价，让用户用油车的价格享受电车体验。同时因为可以上新能源绿色牌照的原因，蓝电E5还能免购置税。

值得注意的是，蓝电E5还推出了更有诱惑力的购车政策。例如购车的前10000名用户可享交1000抵10000的限享折扣礼，购车用户还可享受4000元增换购基金和至高6000元金融贴息等购车福利。

综合可见，蓝电E5两个最大优势就是好用和好省。作为13万级纯电续航百公里的电混中型SUV，蓝电E5在电动驾驶感受、能耗使用成本等方面有着相当的优势，会成为用户购车时的高质价比选择。