

红网时刻新闻通讯员 黄科 蒋新朝 长沙报道

2022年，面对高通胀压力，海外主要经济体加息预期不断升温，加上俄乌冲突爆发，金价大幅波动。如何为相关企业的市场经营赋能？这是大有期货一直在认真思考的问题。两年多来，大有期货主动阅读市场，热情服务企业，携手湖南黄金集团，正在探索一条期货拥抱产业、金融赋能经营的产融结合之路。

2020年新冠疫情爆发后，黄金价格出现大幅波动。面对金价波动，大有期货党支部书记、董事长雷芳将目光投向同为省国资委体系下的湖南黄金集团。

是年5月，大有期货高管正式拜访湖南黄金，为其相关业务人员开展套期保值业务培训。随后，大有期货多部门紧密合作，主动出击，多点开花，对其旗下子公司逐一拜访，仔细梳理客户需求难点，明确业务合作落脚点。至此，双方合作“八字有了一撇”。

前期的衔接铺路，做足了功课，2021年8月大有期货董事长雷芳拜访黄金集团，推动双方合作取得突破性成果——黄金集团支持旗下子公司在大有期货开立期货账户，一个“八”字终于写成。

2022年，湖南黄金加快推进主要产品黄金参与期货套期保值工作，大有期货给予大力支持与配合。

“我们要把服务阵地搬到产业一线、项目一线，搞清楚企业究竟想什么、要什么。”这是雷芳反复强调的一点。3月，雷芳率领服务团队出席黄金集团销售及套期保值业务座谈会。在双方高层达成共识后，由大有期货协助湖南黄金完成套期保值业务制度与体系建设，产融结合驶入快车道。

授人以鱼，不如授人以渔。黄金集团启动2022年销售套期保值业务及管理培训，大有期货动员公司各部门业务精英，拟定培训计划、设计课程，为黄金集团参训学员提供学习资料和考试辅导。

从以往“炒期货”到如今“用期货”，服务产业是期货公司的必然之选、应然之选。接下来，大有期货将继续帮助黄金集团建立完善的销售套保管理体系，打造专业化期货业务团队。大有期货将始终秉持服务实体经济的初心，把做好客户的服务工作放在首位，久久为功，驰而不息。