

办理信用卡渠道一共就两种方式：现实申请、网络申请。

现实申请：银行柜台申请、银行卡员申请

网络申请：银行官网或相应客户端申请、第三方平台（比如信小推）申请

通过网络申请的信用卡，银行是没有办法判定这个卡到底是通过银行官网申请还是信小推申请的，因为信小推为直连银行官网数据，所以遇到客服问“您是通过哪种渠道办理的信用卡呢”，客户可以直接回答

“从你们官网填资料办理的”，避免因为出现办卡渠道问题造成发卡被拒！相比较现实申请，网络办卡提供的资料叫少，所以就导致客户下卡后，会提示进行网点面签（就是去当地网点核实下基本真实信息），有些银行甚至可提供财力证明进行提额申请，这都是人性化的操作。

1. 办理信用卡所需准备资料及解析

社会工作行业千千万（高校学生除外），我们平时接触到的客户，从事什么行业的都有，什么年龄段的也都有。纵观所有银行信用卡，所需的资料无外乎就四大块：个人信息部分、工作信息部分、联系人信息部分、资产证明部分。换言之，只要是结合好客户自身情况，进行适度的包装，都可以达到银行比较高的信用卡综合评分，从而大大提高信用卡下卡率和满意的额度。

接下来，结合我的个人经验，就银行常见的评分情况做一下文字说明，如果你能熟练掌握以下各项之间的配合，你就能成功填写资料，达到优质评分，下卡更易、额度更高！

1) 身份基本信息

年满18岁，大陆合法公民即可办理，从表格里面填写好和身份证一致的姓名和身份证号，面前时携带好有效证件去银行核实就可以了。年龄你做不了动作的，所以关于年龄的评分档只供你学习。年龄评分档一般为：按照现有社会化程度，18-20岁基本上处于高中毕业没继续读书选择参加工作，为在校大学生除外，所以评分一般不会太高，甚至可以说是低评分项，24岁基本大学毕业参加工作没多久，算是刚踏上社会，所以这个时候你填写客户学历和工作单位就一定要注意了。

25-30岁，为优质评分起步阶段；31-40基本处于事业上升期，也是一个不错的评分年龄段；41-50岁为稳定期，所以这个时候客户职位一定要搭配合理。51-55岁基本情况和31-40差不多。至于学历，这个就要结合客户年龄和实际情况，填写相关学历，一个50岁的大专学历的人，却是一个小企业普工，从原则来说，是说不过去的，所以80后我建议都写大专或以上，其他选择中专或者高中。

记住，浦发银行、交通银行 youth power 卡和优逸白金卡、广发银行信用卡、招商银行 young 卡，这些卡是要大专及以上学历的，办理这些卡，请填写真实信息。另外账单邮箱，QQ号，微信号等一定要如实填写，邮箱可以写QQ邮箱，没有的就写移动、电信、联通邮箱或者网易邮箱。

2) 申请人居住信息

很多人经常会问到的问题，我们在县城，只有 2-3 个商业银行，其他银行都在市里面，这要怎么做啊？其实这里面就涉及到客户信息包装问题，包括客户现居地址、固话、时长、居住方式？现居地址和固话：这些信息都可以包装，但是也不要乱写，一定要确保你所填写的信息的真实性，我指的真实性的不是指客户在这里居住，而是说这个地方在你们当地是真实存在的，既然是真实存在，可以写的更详细一些，比如写个比较好点的小区，“某市都市春天小区8号楼1单元1701室”。至于固话一般为选填项，毕竟网通合并了这么久了，很多家庭都没有固话了，有的话就一定要写上，证明居住地址的更加真实性（放心，银行一般不会打的），有的银行让写本人的另外一个手机号，有的话写上就行。现居时长和居住方式：问问客户的征信近半年情况，如果出入不大，这个居住时长，怎么也要写居住半年以上，因为居住时间过短，银行会判定为你这个人无居所，降低评分，当然了，如果征信干净的或者真实性高的，你写居住1年以上，5年以上更好，具体的看下拉选择项。在这个过程中记住，就是你没有居住半年以上，也要写居住半年以上，还有不要贪心，为了追求高评分写很多年，这个要和你的既往履历挂钩，合适的居住时长是最好的。至于居住方式，一般会有租用、民房、自置无按揭、按揭、亲属楼宇等等方式，写这个的时候一定要注意结合客户的真实情况，并不是说写“自置无按揭”最好，结合客户的实际情况，填写“亲属楼宇”或者“租用”也可，万一银行电话回访，问到这个情况，客户就可以直接说“这是单位租用的宿舍”或者“这是我亲戚的房子，我长期居住”等等。当然，如果真实情况是自有那就更好了，面签的时候提供这个材料，信用额度绝对会有提高，如果写上自有，又无法提供有效房屋材料，弄巧成拙。至于说银行非得让提供租用材料，这还不简单，“打印社”5元搞定。

3) 申请人工作信息

这一部分主要包含：工作单位名称、地址、电话、企业类型、所属部门、职位、年收入、工作时长、本公司入职时间。如果客户真实有工作：一切信息如实填写，在工作年限这一块可以适当延长个半年或者更久，具体把握

客户真实情况和征信记录，这样显得是个老员工，工作环境稳定，但是千万不要写

工作年限超过公司成立年

限。另外一个就是收入这一块可适当提高，比如你真实收入确实只有3000，你好歹也得写个6000以上，毕竟经济社会了嘛！但是也不要盲目提高，毕竟这个东西是和职位等等信息是挂钩的，要变就得全变。如果说单位没有座机，是个小单位，就填写老板或者负责人的手机号。如果手机号不能填写，就写隔壁店的或者写一个当地的真实的电话（朋友的店或者其他），实在不行，自己办一个固定电话号，不贵，以后办卡常用。如果客户没有工作：这一块就得靠包装了，结合年龄、学历，就要给客户安排一个合理的职业了，比如大学是专业性强的学科，比如医学，你给他安排一个面粉厂你觉得合适么？一个大学市场营销专业的，你给他写一个行政专员合适么？一个大学是财务专业的，你给他安排一个人事专业，是不是也不合适？准备好卡员必备神器“企查查”或者“58”进入招聘页搜索当地用人单位信息也一样。先看年龄，如果年龄在20-35

左右，可以包装服务类、科技类、销售类行业，包装个私营企业就可以了，包装到国企反而麻烦，在这里给大家提供一个包装公司，你们当地的保险公司应该是可以出工号的，好，其他的我不多说了。包装如果非得包装到大公司，那你可能就要面临一些其他的问题了，比如大公司一般都是有社保和打卡工资的，如果你面签时无法提供这些东西，就笑话了。金融、房产、钢铁、煤炭这种类型的企业一般不建议挂靠，因为银行会认为这些行业普遍不稳定。如果年龄在35岁以上，建议包装到当地的一些生产制造型企业，部门推荐技术、财务、人力资源、后勤等；职位不要写普通员工，怎么也得是个班组长或者主管之类的，也别写的太夸张，副总，总经理之类的，反而不好；年收入写8-15万为宜，别贪心也个50万以上，就是你有这个收入，也别写这个收入，因为审核专员会认为你在作假。企业成立时间怎么也得2年以上，因为一般的成立的企业，2年才算是一个基本的稳定。总之一句话，客户的年龄，性别，所属岗位，收入都要配套，千万不要写的不和谐，哪怕客户真是年轻有为，也低调些，不要写个23岁总经理，年入百万等等。一句话，能让信审专员觉得对的材料就是合适的材料。

关于这一部分的评分项：一般工作时长少于6个月，属于低评分；半年到2年，算是一个初级评分；

2-5年基本就是优质评分了；5年以上你就是高级评分了。

基本大学毕业，在城市里，都是3年主管5年经理，这个要把握一下，5年以上基本都是总监或其他同等类似高级职称了。另外，从事体力劳动、文职类工作、管理类工作、专业性工作，评分由低到高，举个简单例子说明，医院的后勤部部长下卡的额度就有可能低于心外科主任。有些银行不喜欢法人，喜欢个体户，尤其是快销和餐饮等民生类行业。接下来说一说这个工作信息部分，如果银行万一打回访电话，需要注意的问题有哪些？如果你的信息是真实的，那不用说，公司官网上面的电话、工商信息上填写的电话、前台座机、或者你们科室电话均可，哪怕你们公司很大，接电话的说不认识你，也没关系，信审给你打电话的时候你说明下情

况就可以，比如说我们公司很大，有1万多人，不可能接电话的每个人都认识的。

如果信息是包装的，那么问题来了，以下这个几个方面需要考虑周全。电话号码所属：是自己买的电话号，还是用的朋友的电话号（不要有朋友公司彩铃或者网络可查询到这个号码属于某某公司），电话回访一定要接到，不要挂断。电话回答问题：如果你能安排一个姑娘接电话，并且开口就是一句“您好，欢迎致电某某公司，有什么可以帮您”，这个某某公司就是你包装的公司，基本上听到这个话，公司资料核实这一块就已经成功一半了，一些专业的包装公司，甚至都给这个电话做了彩铃。问到“某某在你们公司上班吗？”，这个时候就得根据公司大小来回答了，如果是一个小型家装公司，一共就10几个员工，说不认识也不行啊，直接让接电话的说，有的他是我们公司的XX部XX

主管（还是包装的职位），如果这时候问“方便能让他接个电话吗？”这时候就有坑了，这个时候回答一定要干脆“好的，您稍等，我给您叫一下”，这个时候最好有个话外音“X经理在吗？什么，出去了？”然后回来直接给信审说“不好意思，X经理可能出去见客户了，要不您直接打他手机把”，基本上到这一步，公司信息就核实完了，当然也不排除信审还会问“某某是不是你们公司员工等问题”顺着信审的语气，直接回答就是了。毕竟大家都那么忙，信审一天要打几百个电话，不可能和你聊2块钱的的！

4) 联系人信息部分

不管是现实办卡还是从信小推办卡，这个部分都是一个很重要的部分。因为这是你的社交信息。如果是未婚：第一联系人肯定要写父母，或者是兄弟姐妹，如果不方便写父母，你又是独生子女，那就写和你一个姓的堂兄弟姐妹，并提前告知。如果是已婚：第一联系人写配偶，如果配偶是当前申卡行的黑名单客户，还是写父母、年满18岁子女或者兄弟姐妹为好。同事、朋友等信息如实填写，如果包装好了工作，这个人即便是你的朋友，也要把他写成你的同事，比如刚才替你接电话的那个人就可以写上她。这2-3个联系人信息尽量写征信良好的、年龄和客户相仿的。

5) 财力证明部分

去银行面签的时候或者在线填写资料的时候，你能提供的财力证明越多，越有利于你批卡和高额度，总而言之，一句话，能提供的尽量提供。关于车辆，我想说的是，如果你有一辆10年的二手车，就不要写了，车辆信息最好是6年以内的个人一手车。即使没有车也没有关系，因为银行一旦回访你，你可以说单位有班车，平时上下班接送。家庭轿车在爱人名下，我没有。想怎么说怎么说，反正无法核实。只要吹牛不脸红，说的自然，银行就认为你说的是真的，毕竟不能为了一个信用卡，去大数据调查是不是，那是网贷公司干的事！

说到这的时候，其实你有一个不错的信贷记录、消费分期记录、或者说他行信用卡使用记录，都会

有助于你下卡，另外，办卡所处的城市是1、2、3线，同样资质额度也不一样。