

南方财经全媒体记者 林典驰 深圳报道

近日，杰成新能源完成数亿元B轮融资，本轮融资由深创投和某一线互联网战投联合领投，另某一线互联网战投、弘湾资本、紫峰资本、新会新科、平陵集团、和荣资本跟投，老股东龙岗金控超额跟投。本轮融资资金将用于电池回收渠道拓展，应用场景开发及技术研发和产能扩张。

这是杰成新能源在近一年内完成的第二轮融资。2022年7月，杰成新能源完成了由中银粤财领投、光大控股、龙岗金控（深圳）、新意资本等机构跟投的超亿元A轮融资。

杰成新能源成立于2012年，专注于新能源汽车退役动力蓄电池全产业链资源化综合利用，是持有工信部“白名单”的国家级高新技术企业，深圳市“专精特新”中小企业。

据悉，杰成新能源围绕电池的回收采购、仓储转运、梯次利用、拆解再生和冶金提炼，已完成以深圳集团总部为中心，江门、江苏、惠州产业基地锂电回收全产业链布局。

在梯次利用方面，杰成搭建了数字化回收渠道，通过领先技术方法延长电池生命周期，使退役电池有效应用于其他领域及场景中，实现价值最大化；在资源再生回收方面，杰成利用绿色高效破碎拆解产线，实现退役电池到电池再造材料的产业循环。

数据显示，中国是全球最大的新能源车生产及制造国家，而锂资源储量仅占全球约6%，50%锂资源需依赖进口，供需缺口巨大。随着新能源汽车的市场渗透率不断提升，锂电池退役量将迅速增长，退役电池的梯次利用及资源再生回收有望成为下一个万亿级别的新市场。

电池回收产业，上游承接资源，下游连接应用。在发展的早些年，杰成新能源将重点资源投入在上下游客户的拓展中，以相对轻资产的模式结合数字化、信息化等方式将电池回收这一业务的创新模式初步跑通。

杰成新能源董事长郑伟鹏表示，行业发展的早期，市场规模还不够大，渠道至关重要，因此杰成前几年都是集中资源与优质客户进行合作，也不会盲目投产、扩建产能，而是打造一套“柔性供应链”体系。

据介绍，柔性供应链的特征，一是行业触及面广；二是敏捷性高，能将上下游的需求结合进行匹配；三是有保障，无论是原材料价格涨跌，还是产能、需求的变动，

杰成都能相对稳定地供应或支持。

“我们能够用自己的确定性，去帮助客户对抗一些不确定性，有时甚至能够救急。”郑伟鹏介绍。

此前，郑伟鹏在接受南方财经全媒体记者采访时表示，动力电池回收行业立足需具备以下核心竞争力：行业萌芽初期倚仗的是回收渠道建立优势；进一步发展则还需要合法合规的回收资质，满足环评的要求，以及足以承载激增的退役电池产能；未来则通过提高检测效率、带电破碎、提高冶炼贵金属回收率等技术构建护城河，较量的是企业的成本控制能力。

如今，杰成新能源逐步已取得竞争优势，积累了头部整车厂、电池厂、运营厂、前驱体企业、储能企业等上下游资源。据了解，杰成2021年收入增长超3倍，2022年收入将近15亿元。

郑伟鹏表示，在资源再生回收板块，湿法的产能规划了11000金属吨，预计6、7月份可以对外销售。在梯次利用板块，今年也会加大力度，将产品逐步实现应用到更多新的场景中。

此外，今年下半年，杰成新能源的海外业务也将逐步落地，主要采用两种模式，一种是技术出海；另外一种是商务和产能出海。

更多内容请下载21财经APP