

台湾企业“买入日本”的行动在持续。自2016年鸿海精密工业收购夏普以后，台湾企业通过积极收购日本大型电子企业的业务提升了实力。最近，目标扩大至日本有潜力的汽车企业，在合作等方面加强活动。面对获取日本技术的台湾企业，也有专家表示担忧，认为日本对台湾的警惕感淡薄。

鸿海董事长刘扬伟在5月31日召开的股东大会上表明了对于新涉足的纯电动汽车业务的强烈期待，表示纯电动汽车（EV）业务预计今后3年内实现每年1万亿新台币的营业收入，每年供应50万~75万辆，到2025年掌握全球份额的5%。

台湾企业掀起“买入日本”潮			
收购时间	台湾企业	→	日本企业
2016年	鸿海	→	收购夏普
18年	鸿海		收购东芝的个人电脑业务
19年	联华电子		收购富士通的半导体主力工厂(三重县)
20年	中环集团		收购三菱化学的存储介质业务
//	华邦电子		收购松下的半导体业务
//	鸿海		收购JDI主力工厂的白山工厂(石川县)
//	鸿海		收购NEC的显示器业务
21年	纬创资通		收购JDI的台湾制造子公司
合作时间	台湾企业	→	日本企业
21年	鸿海	→	与日本电产商讨成立EV业务的合资企业
22年	台积电		熊本县半导体新工厂改为与索尼和电装合资
//	联华电子		在三重工厂与电装针对半导体生产展开合作

已决定在日本熊本建新工厂的台积电(TSMC)也于2月将运营新工厂的当地法人改

为与电装的联合出资，为了量产用于汽车自动驾驶系统等的半导体而开始合作。

在汽车市场规模只有不到日本10分之1的台湾，汽车产业并未发展起来。从鸿海、台积电和联华电子等大型企业的角度来看，日本的汽车技术犹如宝矿。

半导体领域发生实力逆转

在纯电动汽车今后有望在全球迎来爆炸式增长的背景下，台湾企业希望借助与日本企业等的合作，在纯电动汽车行业复制电子和半导体行业的成功，正虎视眈眈，目前已进入推进准备工作的阶段。

此前，台湾企业主要在电子和半导体领域不断“买入日本”。尤其是日本企业陷入困境的2010年代开始增加，2016年鸿海投入近4000亿日元，收购陷入经营困境的夏普成为话题。

随后犹如雪崩一般，台湾企业相继收购日本企业的业务。2018年鸿海收购东芝旗下的个人电脑业务，2019年联华电子收购富士通旗下的尖端半导体的三重工厂。到了2020年，涉足半导体的华邦电子收购松下控股的半导体业务，获得了主力工厂。

同样在2020年，鸿海通过夏普收购了为美国苹果生产液晶面板的日本显示器公司（JDI）主要工厂的白山工厂（石川县），台湾厂商从日本电子行业接连拿走业务。

由于这些收购，台湾的电子和半导体行业现在具备超过日本的实力的情况增加，作为“最强的幕后主角”，开始在世界上发挥巨大的存在感。

日本如今将台湾半导体厂商吸引到国内，政府向台积电的熊本工厂和联华电子的三重工厂提供巨额补贴，可以说是彰显日台实力逆转的象征性案例。

日本对台湾企业缺乏警惕

但是，鉴于这种日本电子和半导体行业经历的历史，对于台湾企业最近将目标扩大至日本汽车行业、构建合作关系的做法表示出警惕的日本专家不在少数。

熟悉日本企业与台湾、中国大陆企业合作等的一位日本专家指出，“如果今后在只顾眼前的合作等而麻痹大意，有可能会被台湾吸收技术，在汽车行业也发生逆转现象”。

尤其是由于日本和台湾在政治上具有友好关系，存在容易建立商业层面关系的一面。但是这位专家表示“日本企业对中国大陆企业的收购和合作案件非常具有警惕感

，但存在对台湾企业过于缺乏警惕的一面”。

熟悉海外并购（M&A）的日本专家也指出，“与中国大陆企业相比，日本企业对台湾企业的警惕感淡薄”。在此基础上敲响警钟：“应加以注意，即使展开合作，也不应向对方提供绝对尖端的技术。只要让对方进入董事会，技术和客户信息必将被拿走。如果展开合作，应坚持让其接触收益，但不让其接触技术这一原则”。

日本经济新闻（中文版：日经中文网）中村裕、龙元秀明 台北

版权声明：日本经济新闻社版权所有，未经授权不得转载或部分复制，违者必究。
日经中文网 <https://cn.nikkei.com>