

这是人类历史上最疯狂的冒险。数千万人参与其中，数万亿资金在短短几个月内暴跌暴涨。冒险家、投机者、经纪人、交易所，无数的人的命运剧烈波动。

一千枚硬币落下的日子

热情的声音消失在北京东三环附近灯火通明、人头攒动的咖啡馆里。总有人来来往往，有上亿的大V美国，也有犹豫不决的观众。经常有一些“流浪汉”币圈里梦想一夜暴富的人，背景不同，气质不同。他们有敏锐的嗅觉。不停卖故事的人，对金钱充满了渴望。

是币圈人的天堂。这里挤满了项目团队、经纪人和媒体人。每个人都有精神胜利法。即使是1月19日，千元跌停后，仍然有人对我耳语：“现在入市，一年内财务自由。”无论何时进入币圈，都能听到这样的声音。有的人为了信仰甘愿当韭菜，有的人想一夜暴富，最后却一夜无辜。

热闹的场面仿佛回到了2015年的中关村创业大街。

“区块链创造了一个难以置信的美丽梦想。”在独角兽Dianrong.com创始人郭宇航眼里，就像干柴遇到火：干柴是2008年金融危机后缺乏想象力的金融行业。在市场上，火是无处可放的资金。熊熊大火中，比特币参赛者的焦虑在燃烧。

不同于币圈的梦想家和有野心的人。连锁圈的人一个人住在五道口华清嘉园南侧的写字楼里。我参观了几所房子。图片分别是：低矮的天花板，新粉刷的墙壁，劣质的桌椅，地上散落的装修材料。空荡荡的房间里充满了刺鼻的气味，但此刻，他们都玩得很开心。被区块链迷住了。

币圈和链圈的故事正在向两个极端发展。郭宇航讲了一个小故事：90后投资银行家6年前买了4000个比特币。2017年比特币暴涨之后，突然想起自己太“千币”然而，因为我的钱包和钥匙没有保管好，我不能“拿不回来，最后赔了几个亿，大概是王健林的三个小目标。

贪婪和自责夹杂在币圈的巨大名利场中，无数人的命运剧烈波动。但是现在名利场变成了绞肉机：从1月7日开始，比特币开始下跌，1月15日，成千上万的硬币一起下跌，而“硬币圈”经历了历史上前所未有的断崖式暴跌。

数字货币市场网站“肖飞”显示跌幅普遍达到20%。。每当人们看到一个好机会“买底”，结果是更大的暴跌。千余种数字货币中，涨幅仅为个位数。到1月21日，震后的大小货币还没有恢复活力。

“币价现在只有最高点的二十分之一。每天都被失去一切的粉丝追着骂。1月16日，一个发行数字货币的团队领导一见面就出言不逊。阮阮在货币投机领域的美军早已习以为常：在货币圈里，有太多的起伏。他早上醒来。几百万已经过去的事，隔个三五天就会在他身上发生。

“进入币圈后，每天都很痛苦。”他总结道。

在低迷的同时，区块链的概念在市场上迅速升温。1月9日。真格基金许小平举起了双臂，区块链关键词的微信指数在接下来的两天里翻了几番。越来越多的大公司进入这个领域。丰厚的利润吸引着每一个进入者。业内人士谈论这样一件事：一家互联网巨头想采用早期采用者，规避风险。于是我想出了一个妙招——，让整个团队离开团队去开发区块链项目，当场就搞定了。分裂，你可以不要回头看你的身体。

甚至还有一批将区块链视为市值管理生命线的低价股公司：人人、迅雷、柯达、四方精创、简毅。他们有一个共同点：主业疲软，但只要多加一个区块链概念，股价就会暴涨。1月17日阮对我说，“接下来一方面疯狂卖币，一方面疯狂砍价。”绝望和希望，贪婪和恐惧一起占据了币圈和链圈玩家的头脑。

意外洗牌

是监管这只看得见的手推动了币价暴跌。——从传言中国银行禁止开矿，到韩国美国计划关闭数字货币证券交易所，然后向美国证券交易委员会美国强制推行虚拟货币措施，数字货币中国的围剿已经在全球范围内形成。

在数字货币投机的历史上，中国“九月事件”是历史书上的一个重大转折。2017年9月4日，新闻办公室、工信部、工商总局七委正式叫停ICO融资。从此，中国的ICO一度销声匿迹。几家大型交易所也已经转移到海外。

那段时间币圈发生了很多怪事：香格里拉一个ICO项目的负责人不敢用身份证开房，结果全身发抖。越来越多的人因为各种原因出国。

不可思议的是，从那以后，币圈越来越疯狂。散户资金流入加速。有的人用白银做赌注，有的人用自己的赌注。“很多风投和PE行业的朋友不连年终奖都不要了，还跳进了币圈。”一位投资人士表示。

像阮这样的人借了几十万去炒钱币。身边的公务员也加入了进来。“虽然每个月只有六七千，但是银行眼中的优质人群贷款额度很高。”据币圈资深人士透露，经过两轮

牛熊交替，币圈人口从几十万爆炸到下一个几百万。

当整个货币市场从20万快速扩张到1000万时，其容量以人均10万投资为基础，从200亿元快速增长到1万亿元。比特币、ETH等币圈硬通货单价大涨。区块链惊人的创富效应吸引了更多的韭菜进入市场。狂欢舞蹈被推向了更高的高潮。

位于四川深山的比特币矿。@视觉中国

监管层自己可能也没有想到，94的举动其实改写了行业格局。

最初是二级交易所，币安抓住监管整顿国内三大老牌比特币交易所的机会，迅速将公司从香港迁至日本。一些队员甚至带着家人去了那里。只花了几个小时。1月，一举登顶行业榜首。注册用户猛增至600万，甚至一度不得不暂停注册。

9月4日-11月，人民币存款暂停后，老玩家都去币安。主要处理货币和货币。因为存取款环节不支持法币，所以基本不受监管影响。而这些老牌的一线交易所此时都在忙着整改，大量会员流失。

“在政策打压之前，币安是二流平台，我们一直忽略他们。”一个市值近100亿的数字货币发行团队的负责人说，“但是现在，我们不得不向他们下跪。让他们把我们的钱。”

没想到，一个基层交流的人更是直言不讳：“我喜欢监督，每一次监督都是一次机会。正规平台监管死了，我们野路子就有钱了。经过一轮监管我们的交流100%还在底层，只有勇敢的人才有机会走在最前列。最近风声紧，换了办公室。如果我不；如果失败，我会给团队放假，几个月后再打电话。”

就像民间高利贷在现金贷行业被重拳整治后卷土重来一样。每一轮监管也让相对听话的数字货币交易所陷入停滞，但需求并没有减弱，乱象也没有完全消失。超车机会绝佳的英雄。

在上述草根玩家看来，央行的新通知不过是挠痒痒而已。“其实限制的是法人账户。用人的交易在哪里；美国的账户接受人民币吗？货币交易或场外交易。”

一位业内人士向AI财经透露，一些新兴交易所发现了更隐秘的交易方式。。他们从黑市买了几千个人民币银行账户来收钱。游戏玩法很刺激。“事实上，监督禁止法定货币存款是违背精神的。”

隐藏的链条

这里隐藏着很多风险：交易所和代币发行者换上新马甲，继续发财。。代币垃圾和诈骗混杂，大量民间投资行为开始在微信群和朋友圈上演。影响力不大的大哥，是某币所属团队委托的。拉一个微信群，就可以“割韭菜”并赚取几千万的差价，而大公司利用区块链的概念炒作，欢迎股价上涨。

“从11月到12月，新加坡元很多。以前搞传销的，微信生意的，煤老板的，都入市了。如果没有监管，恐怕任何项目都会随时被提出来。几亿，我不#039；我不知道它背后是什么。”一位交易所人士表达了自己的担忧。

“我刚在飞机上坐了一会儿我关掉手机，登陆后开机，看到有十几个ICO项目需要联系微信群。市场非常活跃！”他对我说。

币圈面前一个矛盾的事实是一种致力于建立去中心化信任机制的新技术，从诞生之日起就严重依赖于中心化信任链。对于新韭菜来说，迫切需要解决的是信息不对称的问题，这给链条上的每一个人，项目团队，交易所，券商，媒体都带来了惊人的财富。

“为了给我们的新币发文章，我给很多自媒体发了钱。对于一个有影响力的网络媒体，差不多半年时间就花了一两百万。每天从手里拿出几十万，签字的时候很痛苦。”代币发行团队的一位创始人告诉我。

据多位币圈人士和一些币圈有影响力的媒体透露，其主要盈利模式并不是广告收入，而是通过发布文章或出售新币来影响币价。有时候一篇文章要几个比特币。一个币圈媒体一个月能赚1000万左右。

还有一个代言人#039；s作用：一个ICO项目发布，五年内okb币价格，代言人来站台。这些人要么长期生活在币圈，有一定的号召力。，或在学术界、金融机构或互联网公司担任重要职务。只要为ICO项目背书，就有机会参与分享。

这后来演变成私募股权投资的经纪游戏。。项目方将向私人投资机构或相关媒体提供一定数额的内部捐赠或低价订阅。价格通常比ICO的售价低30%到20%。

关于币圈的故事很多。

币圈有影响力的元老级人物，自己创业，开展私募股权投资。他在几周内赚了几千万。一些ICO项目找上了他。如果发行价是2元，他就出80分。可以分一份，转卖给下家。。相当于成为一级特工。然后他一层一层的分配股份，他的弟子继续分组销售赚取差价。对于一个币圈这么大的V来说，会有很多ICO项目让他去卖。

一时间，这种拉群行为在朋友圈变得司空见惯。。还有一些大V#039币圈里那些只发文章推荐币的，或者开小秘圈向用户收费的，也能天天赚钱。更多难以分辨的信息充斥了整个币圈。喧嚣掩盖了真相，双方都在各种消息中获利。

1月22日，在一个微信群里。一群用户发帖抱怨说目前已确认XX平台XX项目拿钱跑路，项目方失联。"很快，又有一个大V站出来辟谣，称逃跑纯属子虚乌有。

在动荡的市场中，庄家也趁机收割散户。。阮回忆起自己的惊险经历：交流24小时不眠不休。早上醒来的时候很慌张，睡在了外婆家#039；在他家过一个愉快的夜晚。下午，庄家又开始起床了。那段时间，我每天都很痛苦，没有#039；晚上睡不好。"

而交易所就是收割机，保证旱涝保收。它将向ICO团队收取一笔"硬币费"，仅此一项就高达数千万。代币团队一位人士表示，前两个月新币越来越多，韭菜不够用。太近了，所有的游戏规则都是钱。"

It#039；交易所获得巨额利润已经不是什么秘密了。OKEX、火币等领先平台日交易额在100亿元左右。这样的交易所每天能收一个亿的手续费，一年的利润可能在几百亿的量级，这是很吓人的，即使是很多长尾交易所。每个月可以赚上千万的手续费。"上述交易所人士表示。

币安，日交易量168亿，11月发行自己的平台币，市值一度达到150亿。下跌后其市值仍接近90亿，为交易所开辟了新财富。路。

相对于其他只停留在概念层面的项目，已经是抢钱项目，一出来就被抢购一空。

"我拿到后翻了几十遍，但就是因为ICO，他们喝醉了。。"像这样一个同样专门做货币交易的平台的首席运营官告诉AI和Say。

在监管层高度关注的同时，死灰复燃的老牌交易所火币和OKex也开始跟进发行平台币的行为。1月20日晚。火币宣布，其海外注册的火币Pro站将推出基于区块链发行和管理的积分系统。仅仅几分钟后，OKex也宣布其战略合作伙伴OKB基金会发布了应用令牌OKB，两个新的平台令牌即将出现。

迅速的繁荣使得交易所#039；改变世界的士气越来越高。火币网CTO在社交平台上高调表示，"我们的老板已经发话了，唐#039；不要问火币什么时候在纳斯达克上市，我们和纳斯达克是竞争关系。"

在此状态下有好心人留言："我认为目标可以更大，比如美联储。"另一个好

人附和道：对，比如杀美元。”

万亿空气

在很多链圈的人看来，币圈的人已经走得太远了。创始人周说他的公司也有代币，但不是给员工炒的，是激励人才的。技术研发质量越高，就越直接影响数字货币本身的推广。

周还指出了一个小秘密，那就是代币在连锁圈里很受欢迎。。有些技术人员因为避税，愿意接受数字货币。“目前，数字货币’；美国税收政策不明确五年内okb币的价格，基本不用交税。要知道，如果你说拿到数字货币就要交税，你就赢了'；don’ 不要假装承认。数字货币合法吗？”

但目前数字货币的价值被严重扭曲。布局区块链全产业链的天使投资人孙江涛对行业现状表示失望。据他们统计，市场上至少80%的ICO项目是“陷阱”数字货币下’；生态包装。或者缺乏项目支撑，成为传销。或者有很多“水分”。“区块链猫和狗的游戏是一个很好的应用。”

一个交易所的人告诉我，在币圈，最重要的是营销能力。连锁行业很少。他们的产品被套牢了，却可以随意融资上亿。

“在这个圈子里，三个月后出现了一个大老板，然后又消失了一个大老板。”他说：“新陈代谢极其剧烈。”但是还是有很多高风险偏好的人想进来。过去人类创造的各种金融想象都在这个领域爆发。

在移动互联网的世界里，一条赛道上一般只有两三只独角兽，但区块链领域很特殊。数十家公司通过ICO和货币发行达到了10亿美元的市值门槛。在孙江涛’；的眼睛，十大区块链项目大多没有应用场景大多数气泡和空气最终会破裂。

由拳击冠军泰森代言的比特币ATM已经落户拉斯韦加斯。 @视觉中国

ICO的本质是资产证券化，绕过投行和交易所系统。实现一个没有审计和法律的小型IPO。

老虎证券创始人吴天华表示，人类社会目前采用的交易制度和信任机制确实是一种社会资源的浪费，但这种额外的成本是为了保证交易的安全。现在在技术成熟之前绕过这个系统，用户体验很爽，但是风险很大。最后很可能是骗子比好人多，劣币驱逐良币。这是现阶段区块链骗局泛滥的原因之一。

“空币其实是传销的高级形式。区块链的概念确实是传销的一个极好的主题。MLM这么多年没被破坏，几百人呆在一个地方很容易暴露。但是空气币就没那么好找了。”令牌头说。周是连锁圈里的老手了。。他对币圈这些年轻人的伎俩充满了担忧：“这些骗子项目正在消耗这个领域的资源。如果骗子偷得更多，他们会为好工作留下更少。”他担心整个行业遭遇灭顶之灾，链条被绑在一起。

即使是认真的人也有自己的想法。孙江涛说区块链工业分为三个不同的圈子。在过去很长一段时间里，他们互相鄙视，互相疏远。那些专注于数字资产的人看不起那些在公共链上努力工作的人。以及专注于底层技术开发公链的人。我不#039；我不想看“土耳其龟”整天在币圈追逐数字资产，互联网巨头很难放下身段，寻求与先行者合作。他们在传统经验的基础上重新开始，但往往事倍功半。尽管混乱不堪，孙江涛保持乐观。他认为，区块链领域浪费的钱没有移动互联网多，骗局和泡沫其实是最好的投资者教育。有了知识，你就有机会创建一个伟大的企业。

经历了这么多风风雨雨。有些人发现他们的财富观发生了变化。“我现在觉得钱不是钱，是玩游戏的筹码。能够参与人类历史上的集体试错，并不可惜。”