

交易所因为触及到钱和用户，交易所基本上处于币圈食物链的最顶层。毕竟多吃多占招人眼红，非议也是非常多。当年中国实在看不过眼，一纸禁令了事，一刀切把国内的交易所都给禁了。但是禁令颁布以后，交易所摇身一变都换了海外马甲，反正是数字货币交易，在哪办公不是办公？更何况在国内办公挂着国外的牌子也没人管。市场总要分个头部效应，币圈里面更是如此，前面三大交易所基本上瓜分了绝大部分利润，其他的交易所要么另辟蹊径，要么夹缝里求生存，总之还是要委身三大之后。今天就随便点评点评币圈内更大的三家大交易所，也就是大家熟知的火币、OKEx、币安，做一些横向对比。

一、火币

火币交易所目前已经成为币圈用户“最多”的交易所。

说到这个“最多”，估计其他几家交易所都不大同意，说异客是胡说八道，不过我这个最多也是加了引号。确切的说，火币应该是散户最多的交易所。

火币成功的抓住了大多数散户的需求，现货买币、现货交易基本上做到了深度更佳，这其实就代表了大多数散户确实认可火币，这一点在币圈里面可谓是弥足珍贵。一提到去哪买比特币啊？很多人都优先想到火币。

而且传言火币高层和***的关系相处的不错，一直在致力推进在海南的一些动作。市场上面一直有火币可能拿下中国合法拍照的传言。

火币近期还公示了冷钱包，里面币非常多，在币圈里面成功秀了肌肉。

就是可以说是优点，但是接下来也得说说缺点。

火币最突出的问题是玩法滞后，现在火币基本上都是处于“亦步亦趋”的状态，在玩法上总是落后于其他两家平台。这当然跟高层决策有关，不过也能反映出一些问题。

火币的人员冗杂，可以说三大交易所里面员工最多的交易所，人多了，自然问题也多，火币内部的矛盾有的时候非常突出，一些员工也有很大的问题，这些问题有多种方面，有些是腐败，有些是手脚不干净，有些是嘴不够严。李林曾多次公开表示，要对火币的管理层做手术，也做了很多努力，不过冰冻三尺非一日之寒，作风一旦形成，要扭转确实也是个漫长的过程。

市场营销上面，火币因为自持用户多，下的功夫没有其他的交易所多，这两三年远比当年杜均在的时候要差很多。

最后还要有一说一，火币网上线的ICO币种，很多实在是挺烂的.....被币民们扒的体无完肤。虽然其他的交易所也没好到哪去，但是总体而言还算是体面，火币在上市这个问题上，还真是有点差距。

二、OKEx

如果说火币是币圈散户最多的交易所，那么OKex就是币圈大户最多的交易所。

而且是爱玩期货的大户。当然币圈里面不能明目张胆叫期货，都叫合约，不过大家也都心知肚明。

当年OKex叫OKcoin的时候，也曾是现货霸主，打的其他交易所没有脾气，但是随着时间的推移，OKex越来越向期货方向靠拢。不得不说这个策略其实非常有效，因为期货上面赚钱更容易，能够用更少的人力撬动更大的资金。久而久之，渐渐的OKex也就成为了币圈期货的风向标。

OKex的合约以倍数高，分摊小出名，吸引无数期货玩家尽折腰。

有大户，就有澎湃的资金量，而且OKex确实做出了市场黏度，这一点值得其他的合约平台学习。

接下来说缺点，既然是合约，就不能不提插针。插针这个事情，可以说是币圈诟病的重点，每当一提到OK，不少人之一反应就是想到容嬷嬷拿着一根针的那个镜头。

而且，OKex还曾出现过交易回滚事件。这事也在币圈被传的沸沸扬扬，毕竟回滚实在是影响形象。至于由此诞生的一些 *** 事件，什么写 *** ，泼农药之类，也让OKex的声誉蒙上一层阴影。究竟是技术缘故还是故意为之？市场上面争议很大，甚至有人担心维稳政治因素可能造成平台系统性风险。但也有人传言 *** 星的背景深不可测，所以一直没事。总之众说纷纭。

OKex也上过一些不咋地的币，不过市场声音并不大，也可能和用户的结构组成有关，毕竟合约玩家对一些新币种可能也不是那么感冒，同时OKex的下架速度也能跟上，不行就淘汰，这个倒是也做的可以。

OKex的人员流动性很大，而且流动出去的人，其中很多对OK的一把手 *** 星有些意见，还有的人干脆自立门户，和OKex打起了擂台，这种案例确实也不在少数。

三、币安

对比前两个交易所，币安交易所是个后来者。币安在2017年下半年成立，没有前两个交易所那么长的运营时间，毕竟火币和OK已经有6年多的历史。但是币安异军突起，在很短的时间内迅速完成了领土扩张，甚至还曾经一度压制得其他交易所非常紧张。币安以ICO起家，其平台币BNB是出了名的百倍币(不到一年时间上涨了一百多倍，诞生了币圈一个小奇迹)，也是带动了其他交易所都涌入了发平台币这个赛道之中。创始人赵长鹏和何一都是从OK出走的，原来还和***星号称OK铁三角，如今两人开了夫妻店币安，与OK的竞争也是很厉害。而不得不提到的是，在币安崛起的道路上，何一深厚的营销居功至伟，用很短的时间内在国际上打造了一个知名品牌。币安刚开始的时候上的币种都比较有新意，市场反响较好，大概是对ICO的体会非常深刻，而且和海外的资源十分密切的缘故。当然后面市场反响也开始逐渐平淡化，这个待会再说。币安在19年推出IEO新玩法(在这里要强调一下，其实币安不是之一个推出IEO的，不过币安是成功把IEO做成标杆的)，币安的IEO成功激活了市场，所有交易平台都纷纷有样学样，开启IEO模式，吸引了大量的资金流进入币圈，甚至引发了币圈的一波“小阳春”，让比特币上涨到一万四千美元，几乎让人有“就要突破前高”的想法。说完了优点，也来说说缺点。币安是这几大交易所中，没有任何官方背景的交易所。而且对于政策十分忌惮，在9***后甚至公开宣称不再为中国市场提供服务，这一点引得一些用户不满，不过牢骚归牢骚，币安内部还是有很多中国用户。币安在市场对ICO和IEO逐渐淡化以后，上面的一些币种也逐渐趋于市场化，原本币安非常引以为豪的“币安上线的币就是不破发”的口号也随着一个一个币种在熊市破发而渐渐被人遗忘。因此现在币安亟待寻找新方向，甚至买下了jex开通合约玩法，也开通了法币OTC入金，但是总体而言在杠杆和比特币现金买卖方面与火币和OK还有差距，这个有待继续观察。在安全方面币安丢过7000个比特币，虽然对外公关声称没有交易所不丢币，其他交易所都是藏着掖着，而币安也使用风险备用金全部垫付了。但不得不说，实际上丢币这种事在币圈真是让人心惊胆战，对名声影响很大。币安毫无征兆的突然维护容易造成市场恐慌，这个也引发了市场上面一番争议，有人对币安的技术产生质疑。

四、归纳总结

总体而言，三大交易所的特色都非常明显。

如果是现金入金买币，去火币比较好;如果是喜欢合约，可以考虑去OKEx玩;如果是喜欢新币种新玩法，则会选择币安。

三家交易所的优点和缺点都很明显，人无完人，金无足赤，更何况交易所呢?有则改之无则加勉吧。